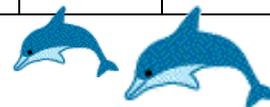


--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

ご回覧下さい。



海邦総研ビジネスセミナー

部下の能力を最大限に引き出す コーチングセミナー

～ 『変化に対応できる』人財育成のための5つのステップをマスター！！～

日時 平成20年9月18日(木) 午後1時30分～午後5時 (開場：午後1時)

場所 株式会社 海邦総研 研修室 【沖縄海邦銀行 松尾支店 3階】
〒900-0015 那覇市久茂地三丁目29番62号

講師 島袋 十史樹 氏 (プラスコミュニケーションズ 代表コーチ)

セミナーのねらい

『叱ってみても・・・』、『ゲキを飛ばしても・・・』なかなかうまくいかない。どうすれば「部下が自発的に行動し、成果を上げるだろうか」と悩んでいる管理職やリーダーの方も多いのではないのでしょうか。

コーチングは、**個人の潜在能力**を最大限に引き出し、**やる気を高める**新しいマネジメントスキルまたは、コミュニケーションスキルです。最近では、上司が部下を育成する手法として、さまざまな企業がコーチングを導入し、成果をあげています。

本セミナーでは、部下のやる気を引き出す考え方とロールプレイングを中心にお伝えし、現場で実践できるコーチングの進め方を習得していただきます。

◆本セミナーは、次のような方へおすすめいたします！

- コーチングスキルを活用して、部下育成と共に自らもスキルアップしたいと考えている管理職の方
- 部下・後輩をどのように指導したらいいのか悩んでいる方
- 後輩やパートタイマー、派遣社員などの指導にあたるリーダーの方
- これから、コーチングスキルを習得されたい方 など

セミナープログラム

1 コーチングとは？

- ・なぜ今、コーチングが注目されているのか
- ・変化に対応できる“人財”を育てる
- ・アイスブレイクゲーム(鏡の法則)

2 コーチングのスキル(3つの基本)

傾聴、承認、質問

3 コーチングから生まれた4つのタイプ分け

- ・自分のタイプを知るためのチェックテスト
- ・タイプ別コミュニケーションとは
- ・部下育成での活用法は？

4 実際のコーチングの構造を理解する

- ・GROWモデルとは
GOAL(目標設定) REALITY(現状把握)
OPTION(選択肢・資源・方法の明確化)
WILL(目標達成の意思、行動決定)
- ・ビジネスコーチング(5分間の実演)
(プロコーチの生コーチングを分析する)

5 部下をフォローし、『自律型』人財にするには

6 質疑応答

お申込みの方法、会場へのアクセスについては裏面をご覧ください

あなたの未来をぐ〜っとサポート！

講師紹介

島袋 十史樹 (しまぶくろ としき) 氏 プラスコミュニケーションズ 代表 コーチ

1991年明治大学卒業。同年、地元放送局に入社し15年間にわたってテレビ・ラジオの営業、ディレクター、編成業務に携わる。ディレクター時代に制作した報道番組で、人材育成法の「コーチング」に出会い、退職後、コーチングを専門機関で学んだ。2007年にコーチングの本格的トレーニングを修了し、プロフェッショナルコーチとして独立、プラスコミュニケーションズを設立

現在、経営者・幹部への“目標達成1to1コーチング”や、パーソナルコーチング、各種公開セミナー講師として、ご活躍中。また、厚生労働省委託事業「サポートステーション沖縄」で、キャリアコーチング指導員として若者の就職を支援し、**マイナスをプラスに変える「プラス式コーチング」**を独自に展開されている

(財)生涯学習開発財団認定コーチ、沖縄県産業振興公社 登録専門家、FMLレキオレポーター

お申込み方法・受講料など

【お申込み方法】 下記セミナー受講申込書をご記入のうえ FAXにてお申込みください。後日、受講票と請求書をお送りします。

【受講料】 1名さまにつき、**会員: 8,400円**
非会員: 12,600円 (消費税込み)

※ 主催者、講師の諸般の都合により開催中止の場合もございます。

【お問い合わせ】 株式会社海邦総研 人材開発部
担当: 喜納・安田
TEL: 098-869-8700、8732
http://www.kaiho-rijp/
申込書はホームページからも印刷が可能です。

会場案内図



ご協力をお願い

ご来場の際は、お近くの有料駐車場をご利用頂くか、バス、タクシー、モノレール等をご利用ください。

***** 申込先 FAX 098-869-7800 送付状は不要です。そのまま、ご送信ください。 *****

セミナー受講申込書

お申込日 2008 年 月 日

平成 20 年 9 月 18 日(木)	海邦ビジネス倶楽部会員 ※〇印で囲んでください (会 員 ・ 非 会 員)	海邦銀行お取引店 【取引店名: 支店】
部下の能力を最大限に引き出す コーチングセミナー	業 種	主要取扱品
会社名 ※正式名称をご記入下さい		従業員数
代表者名	名	
会社所在地 (-)	ご連絡担当者	
	お名前	
	部署・役職名	
TEL:	FAX:	e-mail:
受講者名	所属部署名	役職名
フリガナ		
フリガナ		
フリガナ		

※個人情報の取扱いについて:ご記入頂きました個人情報につきましては、当社サービスの案内やセミナー開催に関する情報を提供する以外の目的では利用いたしません。また、登録情報は厳重に管理し、第三者に開示することは一切ございません。