



【CS(顧客満足)向上】 ビジネスマナーアップセミナー

～ お客様心理を意識した対応で、企業の「ブランド力 アップ」につなげます！！ ～

日時

平成22年9月15日(水) 13:30~17:30 (開場 12:30)

場所

株式会社 海邦総研 研修室
〒900-0015 那覇市久茂地三丁目29番62号 【沖縄海邦銀行 松尾支店 3階】

講師

安田 ひろみ (弊社 人材開発部 研修インストラクター)

セミナーのねらい

お客様に対し、スタッフ一人ひとりの対応が企業業績を左右する現在。企業の差別化を図り、信頼されるためには、お客様に接するスタッフをはじめ、全社員のマナーレベルアップが、重要な要素のひとつではないでしょうか。

本セミナーでは、「CS(顧客満足)向上」を目的に、お客様心理を意識した対応で、現在の自分自身のビジネスマナーを振り返り、強みと改善点をセルフチェックしていただきます。また、お客様のタイプを見極め、それぞれのタイプに合わせた対応法を習得いたします。 **当たり前レベル→満足レベル→感動レベル**へのスキルアップをめざします！！

◆ 本セミナーは、このような方におすすめです！！

- ビジネスマナーの基本を押さえ、好感度アップをめざす方
- お客様と接する機会の多い方
- 自分なりに臨機応変に対応できるマナー力を身につけたい方 など

※ 性別・年齢・職種を問わずご参加いただける内容です

※ ビジネスマナー 実践セミナー(基本編)【4時間コース】は、11月開催予定

※ このセミナーは、ご招待券対象セミナーとなります。

セミナープログラム

◆ オリエンテーション

・セミナーのねらい・留意点

1. お客様が求めるマナーとは 【グループワーク】
 - (1) 私がお客様であれば社員に何を望みますか
 - (2) 今までに受けた「最高のマナー」とは
 - (3) 今、この時代におけるCS(顧客満足)とは
 - (4) CSから新CS(顧客共感) & CD(顧客感動)へ

2. 好印象を与えるマナーエッセンス

- (1) マナーの基本動作の再確認 【演習】
 - ① 第一印象は身だしなみから
 - ② あいさつと美しい立ち振る舞い
 - ③ 言葉づかいは心づかい
 - ・不愉快感を与えず“感じよさ”を伝えるには
 - ・電話対応での声の印象
 - ・TPOを考えた訪問・来客対応

(2) お客様へ好感を与えるアプローチ 【演習】

- ① お客様の声を聴く・訊く・利く
- ② 声かけのスキル
- ③ 承認3つのメッセージ
 - ・Iメッセージ、Youメッセージ、Weメッセージ
- ④ お客様のタイプ別アプローチ
 - ・4つのタイプ(自分自身とお客様のタイプを知る)
 - ・お客様のタイプ別対応法

3. まとめ&質疑応答

【当たり前→満足→感動】のレベルをめざして

※ あいさつや名刺交換等をビデオで撮影し、セルフチェックしていただきます

※ 名刺をお持ちの方は、ご持参ください

お申込みの方法、会場へのアクセスについては裏面をご覧ください

あなたの未来をぐ〜っとサポート！



海邦総研
Kaiho Research Institute, Ltd.

講師紹介

安田 ひろみ (やすだ ひろみ)

97年 社会保険労務士資格取得、98年～2000年沖縄タイムスで『社会保険Q&A(共著)』のコラムを担当
 99年 厚生労働省 外郭(財)21世紀職業財団沖縄事務所で雇用管理アドバイザーとして勤務
 05年 株式会社海邦総研 入社(人材開発部 研修インストラクター)
 新入社員研修、社員研修、接客マナー研修、電話対応研修、電話対応クレーム研修、
 【医療機関向け】患者応対接客研修、【人事担当者向け】労働法関係研修、年金セミナー等を担当

お申込み方法・受講料など

【お申込み方法】 下記セミナー受講申込書をご記入の上、FAXにてお申込みください。後日受講票と請求書をお送りします。

【受講料】 1名様につき、会員:6,300円
 非会員:8,400円(消費税込み)

※ 主催者、講師の諸般の都合により開催中止の場合もございます。

【お問い合わせ】 株式会社海邦総研 人材開発部
 担当: 安田・佐平
 TEL: 098-869-8732、8700
<http://www.kaiho-ri.jp/>
 申込書はホームページからも印刷が可能です。

会場案内図



ご協力をお願い

ご来場の際は、お近くの有料駐車場をご利用いただくか、バス、タクシー、モノレール等をご利用ください。

*** 申込先 FAX **098-869-7800** 送付状は不要です。そのまま、ご送信ください。 ***

セミナー受講申込書

お申込日 平成 年 月 日

平成22年9月15日(水)	海邦ビジネス倶楽部会員 ※〇印で囲んでください (会員・招待券・非会員)	海邦銀行お取引店舗 【取引店名: 支店】
【CS(顧客満足)向上】 ビジネスマナーアップセミナー	ご連絡担当者	
会社名 ※正式名称をご記入下さい	お名前	
代表者名	部署・役職名	
会社所在地()		
TEL:	FAX:	e-mail:
受講者名	所属部署名	勤務年数
フリガナ		
フリガナ		

※個人情報の取扱いについて:ご記入頂きました個人情報につきましては、当社サービスの案内やセミナー開催に関する情報を提供する以外の目的では利用いたしません。また、登録情報は厳重に管理し、第三者に開示することは一切ございません。

