



～強いチームワークで企業のパフォーマンスをワンランク・アップ！～

これだけで?!効果実感 **モチベーションアップ** 3つのルール

日時

平成 23年 9月 16日 (金) 13:30～17:00 (開場 13:00)

場所

株式会社 海邦総研 研修室
〒900-0015 那覇市久茂地3丁目29番62号 3F

講師

白水 淳 氏 (コーチングオフィス沖縄 代表コーチ)

セミナーの特徴

企業の経営資源である“人”。「社員のやる気が会社を盛り上げる」ともいわれるように、業務を管理し動かす“人”は企業の活気を生み、経営を左右する重要な存在ですが **活性化の原動力となる高いモチベーション** には社員が自らの「**強み**」を知って発揮すること、**コミュニケーションを絆とした強いチームワーク** を形成することが欠かせません。特に企業の中核であり、後輩を育成する役割を担う中堅社員には、効果的に意思・期待を伝え指導する能力が求められます。そのためには個人の能力のみならず **企業内で繰り返し実践でき、お互いの信頼関係を築く、しゅみや動機づけ** の存在が重要となります。

本セミナーでは、モチベーションのしゅみと定義、**モチベーションアップのための基本的な3つのルール** とその実践方法について解説するとともに、**中堅社員と後輩の相互理解を深めるコミュニケーション手法**として効果的な**“面談”のスキル**に焦点をあて、その効果とすすめ方、現場で実践するポイントを解りやすくご説明いたします。

◆このセミナーはこんな方におすすめです！

- 企業の人事担当者、部下の育成指導の担当者
- 部下や上司とのコミュニケーション力をアップさせたい方
- 組織の活性化やモチベーションアップを実現したいという方
- 企業の業績をさらに向上させたいとお考えの方

セミナープログラム

1. モチベーションについて徹底理解！
 - (1) モチベーションとは何か？
 - (2) 行動に着目する
～目で見えるモチベーションの特徴～
 - (3) 求められる効果
～ どのような変化が起こればよいのか？ ～
2. モチベーションをあげるルール・その1
「 “面談”のスキルを活用する」
 - (1) “面談”とは何か？
～ 信頼構築のコミュニケーション ～
 - (2) モチベーションをあげる面談効果
 - (3) 面談の設計図
 - (4) 効果的な面談のすすめ方
～ 後輩へのアプローチと絆づくり ～
3. モチベーションをあげるルール・その2
「 “強み”にフォーカスする」
 - (1) “強み”とは何か？
 - (2) 強みを「知る・活かす」ためのポイント
4. モチベーションをあげるルール・その3
「モチベーションをマネジメントする」
 - (1) 行動が起こるしゅみ ～やる気にさせる原理原則～
 - (2) モチベーションはいつでも創造できる！
～ マネジメントのためのポイントとコツ ～
 - (3) マネジメントを繰り返すために必要なポイント
5. 質疑応答

※講師の都合等により内容を一部変更する場合もございます。
ご了承ください。

お申込みの方法、会場へのアクセスについては裏面をご覧ください

あなたの未来をぐ~~~~とサポート！

講師紹介

白水 淳 (しろすず あつし) 氏 **コーチングオフィス沖縄 代表 コーチ**

1967年 福岡県生まれ。大学卒業後、1993年 大手外食チェーンへ入社。九州各店舗の勤務を経たのち、管理職として複数店舗の売上管理、利益管理、人材育成などを経験。延べ700名以上の社員、アルバイト等の指導、トレーニングに携る。2001年 沖縄県へ転勤により異動。

2004年 10月 「コーチング オフィス沖縄」 設立し、代表コーチとして専業独立。専門領域は、ビジネス コーチング。主に、経営者やマネージャーなど、部下育成にかかわる方を対象として、行動科学にもとづき、組織・チームの能力アップをはかるコーチング講義 には定評がある。

【実績】 経営者、マネージャー(管理職)、士業、個人事業主、教員などを対象とした個人コーチング 110名以上。

金融、情報関連、医療法人、税理士事務所など 法人、団体、事業主を対象としたコーチング 31社。

金融、流通、建設、ホテル、病院、公私立学校、団体など 研修講義 年間60回以上。 (2011年 1月 現在)

【保持資格】 日本コーチ協会 正会員、 (財)生涯学習開発財団認定プロフェッショナルコーチ (沖縄県 初)

お申し込み方法・受講料など

【お申し込み方法】 下記セミナー受講申込書をご記入の上、FAXにてお申込みください。後日受講票と請求書をお送りします。

【受講料】 1名様につき、**会員： 8,400円**
非会員： 12,600円
(資料代・消費税込み)

※ お申込み後にキャンセルされる場合は、セミナー開催日の前日までにご連絡ください。受講料をご返金いたします。セミナー当日のキャンセルは、ご返金いたしかねますのでご了承ください。

※ 主催者、講師の諸般の都合により開催中止の場合もございます。

【お問い合わせ】 株式会社海邦総研 人材開発部
(担当: 屋比久・安田)

TEL: 098-869-8728, 8700 <http://www.kaiho-ri.jp/>

※ 申込書はホームページからも印刷が可能です。

会場案内図



※ ご来場の際は、近隣の有料駐車場をご利用いただくか、バス、タクシー、モノレール等をご利用ください。

***** 申込先 FAX 098-869-7800 送付状は不要です。そのまま、ご送信ください。*****
セミナー受講申込書 お申込日 平成23年 月 日

平成23年9月16日(金) 13:30~17:00		海邦ビジネス倶楽部会員 ※〇印で囲んでください (会 員 ・ 非 会 員)	海邦銀行お取引店舗 【取引店名: 支店】
これだけで?! 効果実感 モチベーションアップ 3つのルール (半日コース)		ご連絡担当者	
会社名 ※正式名称をご記入下さい		お名前	
代表者名		部署・役職名	
会社所在地()			
TEL:	FAX:	e-mail:	
受講者名	所属部署名	勤務年数	
フリガナ			
フリガナ			
フリガナ			

※個人情報の取扱いについて:ご記入頂きました個人情報につきましては、当社サービスの案内やセミナー開催に関する情報を提供する以外の目的では利用いたしません。また、登録情報は厳重に管理し、第三者に開示することは一切ございません。

