

かいぎん ビジネスセミナー

ハーバード流から学ぶ! ビジネス交渉術

～交渉のメカニズムとスキルを体系的に学び、真のWin-Win交渉術を身につける～

講師

葛西 伸一 氏
(株式会社メンター・クラフト 代表取締役)

このセミナーは、ビジネス倶楽部 会員様
「受講料 無料」の対象
セミナーです。

日時 2018年 12月5日(水) 13:30～17:00(開場 13:00)

場所 沖縄海邦銀行 本店 2階ホール
那覇市久茂地 2-9-12

定員 50名

セミナーのねらい

ビジネスの場面では、顧客や取引先企業、会社内では部門間での折衝や調整といったことの連続です。また、交渉の進め方ひとつで仕事の成果や業績に大きく左右されることも多く、相手と自分の双方が利益を得られる合意に導くスキルを習得することは重要だといわれています。

本セミナーでは、ハーバード流交渉術(Win-Win交渉)に講師独自の手法を加えた講義スタイルで、交渉力や折衝力を高めるポイントについて、演習を交えながら理解していただく内容となっています。

◆ 本セミナーはこのような方におすすめです!

- ・交渉の基本を学びたい営業担当者
- ・交渉力や折衝力を高め、仕事の成果を高めたい方
- ・コミュニケーションスキルに悩んでいる方 など



セミナープログラム

1. 【概念編】交渉の基本

- ① ペリーの開国交渉とビジネス交渉
- ② 「情報・シナリオ・対話」が交渉の基本技術
- ③ 交渉と折衝の違い

2. Win-Win 交渉と Win-Lose 交渉

- ① 定義とガイドライン
- ② それぞれのアプローチの違い
- ③ 第三の選択肢と強い交渉カード

3. 【実践編】合意形成を実現する対話術

- ① 時間管理が交渉の明暗を分ける
- ② 交渉の目指すべきゴールとは?
- ③ 出す情報と出さない情報
- ④ アンカーリングの応用
- ⑤ 上手な交換条件で満足度の向上
- ⑥ 重要な3つのBATNA

4. まとめ&質疑応答

Win-Win のビジネス交渉とは

(お断り) プログラムの内容は、事情により変更になる場合がございますので、あらかじめご了承ください

※ お申込みの方法、会場へのアクセスについては裏面をご覧ください



OKINAWA
KAIHO 海邦銀行

あなたの未来をぐ〜っとサポート!

KRI 海邦総研
KAIHO RESEARCH INSTITUTE

講師紹介

かさい しんいち

葛西 伸一 氏 (株式会社メンター・クラフト 代表取締役)

豪州ボンド大学大学院MBAコース修了後、大手エレクトロニクス商社(東証一部)に勤務。その後、伊藤忠テクノサイエンスグループ(現 伊藤忠テクノソリューション)で営業・企画マネージャーの経験を経て、2007年4月に株式会社メンター・クラフトを設立。

現在は、広告業界中堅企業の経営顧問としてコンサルティングと並行し、大手企業からベンチャー企業まで通用するコミュニケーション、交渉術、リーダーシップ、マネジメントスキルに関する研修講師としても活躍中。

【著書等】『すぐに使える！ビジネス交渉14のスキル』(経法ビジネス新書)

『日経キャリアマガジン 2009年10月号 MBA能力特集』 など

お申込み方法・受講料など

【お申込み方法】

下欄「**セミナー受講申込書**」へご記入のうえ、**FAX**でお申込みください。後日、受講票をお送りします。

【受講料】1名様につき/資料代・消費税込み

※ 会員：無料 (ただし、1社2名様まで)

※ 非会員：12,960円

※ お振込み後、セミナー開催日の前日までにキャンセルされる場合は、**受講料を全額ご返金いたします**(手数料はお客様負担となります)。

※ セミナー当日のキャンセル・ご欠席はご返金いたしかねますのであらかじめご了承ください。

※ 諸般の事情等により、**セミナーを中止する場合がございます**。連絡先の電話番号を必ずご記入願います。

【お問い合わせ】株式会社海邦総研 人材開発部

TEL:098-869-8728、8700(担当:知念)

<http://www.kaiho-ri.jp> ※HPのセミナー情報もご覧ください

会場のご案内

会場：沖縄海邦銀行 本店 2階ホール

所在地：那覇市久茂地 2-9-12



〈ご協力のお願い〉 ※ ご来場の際は、お近くの有料駐車場をご利用いただくか、バス・タクシー・モノレール等の交通機関の利用をお願い申し上げます。

*** 申込先FAX **098-869-7800** 送付状は不要です。そのまま、ご送信願います。***

セミナー受講申込書

お申込日 年 月 日

2018年12月5日(水) 13:30~17:00 ハーバード流から学ぶ！ビジネス交渉術		ビジネス倶楽部 ※○印で囲んでください (会 員 ・ 非会員)	
貴社名		TEL:	
住 所:(〒 -)		FAX:	
参加者	氏 名		部署／お役職
	フリガナ		
	フリガナ		
	フリガナ		

※ 個人情報の取扱いについて:ご記入頂きました個人情報につきましては、当社サービスの案内やセミナー開催に関する情報を提供する以外の目的では利用いたしません。また、登録情報は厳重に管理し、第三者に開示することは一切ございません。