

# かいぎん ビジネスセミナー



オンラインセミナー

## ウィズコロナの事業展開を考える ～市場変化に対応したビジネスモデル構築のヒント～

中小企業診断士 / しおり経営サポート

ふじ おか けい いち

講師

藤岡 敬一 氏

このセミナーは、ビジネス倶楽部 会員様  
「受講料 無料」の対象セミナーです。

### ◆ ターゲット 編 ◆

日時 2021年2月2日(火)  
14:00～16:00

会場 オンライン開催(Zoom)

定員 30名

#### セミナープログラム

市場変化は「脅威」である  
既存事業の衰退を回避する対応策

- ① コロナ禍でガラッと変わった消費者行動や市場の変化を認識する (統計データの紹介)
- ② 市場変化に伴い、既存のターゲットはいなくなっているかもしれない。自社が追うべきターゲットを再認識する。  
(「ターゲットを見直した」取り組み事例の紹介)



### ◆ 自社の特徴 編 ◆

日時 2021年2月9日(火)  
14:00～16:00

会場 オンライン開催(Zoom)

定員 30名

#### セミナープログラム

市場変化は「機会」である  
既存事業を維持・成長させる対応策

- ③ ターゲットが定まったら、自社は何で勝負できるか考えよう。新たな市場が取り込めるかもしれない。既存市場で自社のシェア拡大が図れる可能性も。  
(「自社の特徴を活かした」取り組み事例の紹介)
- ④ ターゲット×自社の特徴＝自社が取り組むべきこと  
(ウィズコロナのビジネスモデル)



(お断り) プログラムの内容は、事情により変更になる場合がございますので、あらかじめご了承ください  
(伝言) はじめての方でもオンライン受講がスムーズにいこう、事務局が可能な限りサポートいたします。  
受講中に使う zoom 操作は限られており、操作マニュアルの提供もありますので、安心してお申し込みください。

### セミナーのねらい

コロナ禍で消費者行動や市場はどう変わったか？市場変化にどう対応したら企業は生き残れるか？等の疑問をお持ちの方は多いのではないのでしょうか。本セミナーでは、**コロナ禍でも事業を維持・拡大できている企業の取り組み事例を参考に、自社が取り組むべきことのヒントが得られます。**

### ◆ 本セミナーはこのような方におすすめです！

- ・ ウィズコロナの対応を考えている経営者層、営業・経営企画・総務のご担当者 など
- ・ コロナの影響が大きい観光・飲食・小売など、「接客」業の皆さまに特にオススメ

※お申込みの方法等については裏面をご覧ください



KAIHO 海邦銀行

あなたの未来をぐ〜っとサポート!

KRI 海邦総研  
KAIHO RESEARCH INSTITUTE, LTD.

## 講師ご紹介



ふじ おか けい いち

**藤岡 敬一 氏** しおり経営サポート 中小企業診断士

### 【講師プロフィール】

兵庫県生まれ、2005年沖縄県に移住。

11年間システムエンジニアの業務に従事後、2012年に中小企業診断士を取得。

中小企業診断士取得後は、沖縄県商工会連合会・公益財団法人沖縄県産業振興公社にて6年間、国頭村から与那国島まで県内全域、個人経営の企業から売上高数十億円を越える企業まで、経営相談の実績多数。販路開拓・ブランディングをはじめ、経営全般対応しております。

2018年に「しおり経営サポート」として独立し、経営者の考えていることを実現できるよう、対話を重視したサポートを行っている。

### 【お申込み方法】

下欄「**セミナー受講申込書**」へご記入のうえ、**FAXでお申込みください。**

**セミナー開催日の前日までに、資料およびID・パスコードをメールで送信いたします。**

### 【受講料】

※ 会員：無料 ※ 非会員：5,500円(1名1講座あたり)(消費税込み)

※お振込み後、セミナー開催日の前日までにキャンセルされる場合は、**受講料を全額ご返金いたします。**  
(手数料はお客様負担となります)。

※セミナー当日のキャンセル・ご欠席はご返金いたしかねますのであらかじめご了承ください。

※諸般の事情等により、**セミナーを中止・延期する場合がございます。連絡先の電話番号を必ずご記入願います。**

**オンラインセミナーを  
ご受講するにあたっての  
3つのお願い!**

入室時に、①～③の画面表示になっているか、**設定の確認**をお願いします。

<p>①社名・氏名が表示されている</p> <p>出欠確認のため</p>	<p>②ミュート (マイクOFF)</p> <p>講義中はマイクOFF</p>	<p>③ビデオ開始 (顔出し)</p> <p>受講者の皆さまの反応を確認しながら講義を進めたい</p>
--------------------------------------	---	---

**\*\*\* 申込先FAX 098-869-7800 送付状は不要です。そのまま、ご送信ください。\*\*\***

### セミナー受講申込書

お申込日 年 月 日

## ウィズコロナの事業展開を考える

【ターゲット 編】2021年**2月2日(火)** 14:00～16:00

【自社の特徴 編】2021年**2月9日(火)** 14:00～16:00

※全2回で、各回の内容は異なりますが、片方だけの受講も可能です。参加を希望する日に **○(下記)** をつけてお申し込みください。

貴社名	ビジネス倶楽部会員 ※○印で囲んでください ( 会員 ・ 非会員 )	海邦銀行お取引店 【取引店名: 支店】
住 所:(〒 - )	TEL:	
	FAX:	
	E-mail:	
氏 名	部署 / 役職	受講日
フリガナ		2月2日(火)
		2月9日(火)
フリガナ		2月2日(火)
		2月9日(火)

※ 個人情報の取扱いについて:ご記入頂きました個人情報につきましては、当社サービスの案内やセミナー開催に関する情報を提供する以外の目的では利用いたしません。また、登録情報は厳重に管理し、第三者に開示することは一切ございません。