

# かいぎん ビジネスセミナー



オンラインセミナー

## Win-Win交渉力向上セミナー ～説得から共感と対話へ!～

講師

ほんだ たかひろ  
本田 賢広 氏

株式会社セブンフォールド・ブリス  
代表取締役

このセミナーは、ビジネス倶楽部 会員様  
「受講料 無料」の対象  
セミナーです。

日時 2021年 11月8日(月) 14:00～16:00

会場 オンライン開催(Zoom)

定員 40名

### セミナーのねらい

商談や交渉の場面で自分だけが有利な価格や条件を引き出そうとすると、今後の取引に悪影響を及ぼすことも考えられます。したがって取引の継続や拡大を図るには、お互いにとってメリットがあり納得のいく妥協点を見出す、あるいは全体の利益が最大化するWIN-WINな交渉が不可欠だといわれています。

本セミナーでは、交渉相手との信頼関係を構築し、真のニーズを引き出す方法や、相手に納得してもらえるコミュニケーションスキルの向上について解説いたします。

### ◆ 本セミナーはこのような方におすすめです!

- ・ 営業担当の方、人事・採用担当者
- ・ お客さまと接する機会の多い方 など

### セミナープログラム

1. 成功し続ける交渉力とは  
現代の交渉は、説得から納得へ
2. 継続的な信頼関係を構築する“あり方”と方法  
① 相手が本音を話したくなる傾聴法  
② コミュニケーション・タイプを意識する
3. 真のニーズを引き出す  
人は価格ではなく、ありたい姿のために動く
4. WIN-WIN 交渉となるプレゼンテーション  
① 論理を用いて感情に訴える  
② 反論とは質問である
5. 粘り強く話し合える交渉力  
① アサーティブに交渉する  
② 様々な交渉法  
③ 誇りをもって交渉する

(お断り) プログラムの内容は、事情により変更になる場合がございますので、あらかじめご了承ください

※お申込みの方法等については裏面をご覧ください



CHINAWA KAIHO 海邦銀行

あなたの未来をぐ〜っとサポート!

KRI 海邦総研  
Kaiho Research Institute, Ltd.

## 講師ご紹介



ほんだ たかひろ  
**本田 賢広 氏**

株式会社セブンフォールド・ブリス 代表取締役

### 【講師プロフィール】

1970年福岡県生まれ。東京大学工学部卒業。グロービス経営大学院MBA取得。対人恐怖症を克服すべく文系就職を志望して、三菱銀行(現 三菱UFJ銀行)に入行。4年目にプルデンシャル生命保険に転職して7年目に個人保険部門全国2位を獲得。次のハートフォード生命保険(現 オリックス生命保険)でも全国2位となった後、プレイングマネージャーとなり全国最下位だった部下を全国トップに導く。「人は誰も価値があり、使命がある」という想いのもと、株式会社セブンフォールド・ブリスを設立。プロ講師およびプロコーチとして受講者のセルフイメージを高め、自ら気づき行動を起こさせる講義に定評がある。セミナー業界では、受講者評価・リピート率でズバ抜けた成果を出し、セミナー講師のニューリーダーとして注目されている。

### 【お申込み方法】

下欄「**セミナー受講申込書**」へご記入のうえ、**FAX**でお申込みください。

**セミナー開催日の前日までに、資料およびIDとパスコードを送信いたします。**

### 【受講料】

※**会員：無料** ※**非会員：5,500円(消費税込み)**

※お振込み後、セミナー開催日の前日までにキャンセルされる場合は、**受講料を全額ご返金いたします**

(手数料はお客様負担となります)。

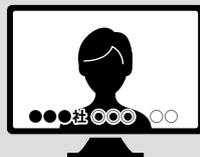
※セミナー当日のキャンセル・ご欠席はご返金いたしかねますので、あらかじめご了承ください。

※**諸般の事情等により、セミナーを中止・延期する場合がございます。連絡先の電話番号を必ずご記入願います。**

## オンラインでの ご受講にあたっての 3つのお願い!

入室時に、右記①～③の  
画面表示になっているか、  
**設定の確認**をお願いします。

①社名・氏名が表示されている



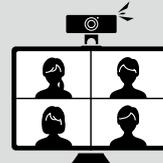
出欠確認のため

②ミュート(マイクOFF)



講義中はマイクOFF

③ビデオ開始(顔出し)



受講者の反応を確認しながら講義を進めたい

\*\*\* 申込先FAX **098-869-7800** 送付状は不要です。そのまま、ご送信願います。\*\*\*

## セミナー受講申込書

お申込日 年 月 日

<b>Win-Win交渉力向上セミナー</b> 2021年11月8日(月) 14:00~16:00		<b>ビジネス倶楽部</b> ※〇印で囲んでください ( 会員 ・ 非会員 )	<b>海邦銀行お取引店</b> 【取引店名: 支店】
貴社名	TEL:		
	FAX:		
	E-mail:		
住所 (〒 - )			
	氏名		部署/役職
参加者	フリガナ		
	フリガナ		

※ 個人情報の取扱いについて:ご記入頂きました個人情報につきましては、当社サービスの案内やセミナー開催に関する情報を提供する以外の目的では利用いたしません。また、登録情報は厳重に管理し、第三者に開示することは一切ございません。